

Konsulentnetværket Østjylland indbyder til

Salgsseminar - Videnssalg for konsulenter -

Mandag 3/9-2018, kl 17:30 – 21:30



Konsulent Netværket Østjylland, CVR 2052 1589

Seminaret formål er at give konsulenter bedre basis for at skabe et godt, nemt og udbytterigt salg. Emnerne er tilpasset for salg af konsulentviden og for de som har personlig kontakt med deres kunder.

Program :

17:15 Ankomst og netværk

17:30 Velkomst og introduktion til netværket og aftenens emner

17:40 **Salgsseminar - Videnssalg for konsulenter – del 1:**

1. Forudsætninger for succes med salgsarbejdet
2. Planlægning af din salgsindsats
3. Få succes med værdibaseret salg
4. Økonomisk argumentation

19:10 Spisning

19:40 **Salgsseminar - Videnssalg for konsulenter – del 2:**

5. Sådan når du dine salgsmål
6. Sammenhæng mellem salg og marketing
7. Succesfuld mødebooking
8. Det gode salgsmøde med salgets 5 faser

21:10 Opsummering og feedback til salgsseminaret.

21:20 Information om konsulentnetværkets aktiviteter

21:30 Tak for i dag og derefter mulighed for åbent netværk

Der vil under mødet være kaffe / the / øl / vin/ vand og snack.

Praktisk info og tilmelding :

Indtil Fredag 31/8-18 kl 10:00 : Pris 440kr.+ moms, i alt 550 kr. inkl. moms.

Hvis du inviterer en ny betalende konsulent med - er prisen for dig kun 360 + moms.

Indtil Mandag 3/9-18 kl 10:00 : Pris 480 kr. + moms, i alt 600 kr. inkl. moms

Bindende tilmelding og betaling via : <https://konsulentnetvaerk.nemtilmeld.dk/9>

Lokation : Martinsen - Rådgivning og revision
Voldbjergvej 16, 2. sal, 8240 Risskov.
Parkering mulig ved adressen.

Kontakt angående salgsseminar :

Ulrik Trend Mogensen 2334 7323

<https://www.trendmogensen.dk> ulrik@trendmogensen.dk

Kontakt angående netværket :

Jan Rasmussen 6112 9975, Inger Nielsen 2660 1457

<https://www.konsulentnetvaerk.dk> info@konsulentnetvaerk.dk



Vi glæder os til at se dig - vi er jo et netværk, så husk gerne visitkort